

## Rechnet sich das „Buy&Share – Konzept“ für den Käufer (Buy & Share – Partner)? (Beispiel California Beach)

Zunächst spart man sich 10.500 Euro beim Kauf. Das ist schon mal eine Menge Geld.

Viele Buy&Share-Partner verkaufen nach 3 Jahren (=Buy&Share-Zeitraum) das Fahrzeug – oft sogar mit Gewinn - und kaufen anschließend gleich wieder einen Jahreswagen-Cali bei uns.

Cali-Fahrzeuge sind sehr wertstabil. Das ist der eigentliche Vorteil

Das heißt man hat einen Cali ca. 300 Tage im Jahr vor der eigenen Haustüre zur privaten Nutzung stehen und fährt diesen quasi mehr oder weniger 3 Jahre „für umsonst“ ....

ABER man muss natürlich etwas dafür tun und damit rechnen, dass vielleicht doch mal ein Kratzer oder eine kleine Beule am Fahrzeug entsteht, ohne dass man immer gleich etwas dafür bekommt. \*)

Die Übergaben und Rücknahmen sowie die Endreinigung (innen und außen) muss man natürlich auch als Buy&Share-Partner übernehmen. (bzw. organisieren)

Das heißt man agiert quasi als kleiner „anonymer Standort / Vermietpartner“ innerhalb unseres Netzwerkes. **Aber eben nur für 3 - 5 Buchungen bzw. Mieter pro Sommer, welche für uns abgewickelt werden müssen.**

\*) Bei mittleren Beschädigungen – d.h. immer dann wenn wir vom Mieter etwas von der Kautions einbehalten – bekommt der Buy&Share-Partner die einbehaltenen Kautions ausgehändigt. Bei Großschaden wird der Schaden der Versicherung gemeldet.

### Die Rechnung ist eigentlich ganz einfach:

Man kauft einen Cali-Beach z.B. für 44.000€ \*) abzgl. 10.500 Euro ("Buy&Share-Rabatt 125") bei uns = 33.500 Euro (eine Kautions von 5.000 Euro muss bei uns zwischenzeitlich hinterlegt werden, um sicher zu gehen, dass der B+S-Partner auch wirklich ordnungsgemäß das Fahrzeug zur Verfügung stellt für unsere Mieter). \*) Küchen- und Schranksysteme können neutral betrachtet werden, da jederzeit wieder zu verkaufen. Dann muss gedanklich noch 625 Euro von der Einsparung für die Zusatzversicherung "Vermietung" (Vollkasko) abgezogen werden, welche zwingend abgeschlossen werden muss, falls die eigene private Versicherung dies nicht deckt.

### Nach 3 Jahren verkauft man dann – wenn man möchte – den Cali dann wieder. (mit z.B. 90.000 km)

-> 4 Jahre alte Cali-Beach-Fahrzeuge werden aktuell gehandelt mit ca. 33.000.- 36.500 Euro

(siehe [mobile.de](http://mobile.de) z.B.)

**-> das heißt man hat gute Chancen nach 3 Jahren sogar noch einen GEWINN von bis zu 3.000 Euro zu machen und deckt damit einen Großteil der laufenden Kosten**

-> jedes andere "normale" Fahrzeug hat einen Wertverlust in 3 Jahren von 6.000 bis 10.000 zu verzeichnen

=> so gesehen fährt man mit einem Cali von uns in Verbindung mit "Buy&Share 125" effektiv finanziell mehr als 10.000 Euro besser als wenn man z.B. einen neuwertigen Audi daheim zur eigenen Nutzung für 3 Jahre stehen hat

Und im eigenen Audi kann man nicht ganz so gut schlafen / Urlaub machen ..... 